



Dein Team freut sich.

Als Verstärkung für unser Team in **Zürich**, suchen wir einen **SAP Sales & CRM Consultant**, mit Kenntnissen im Bereich **Verkauf** und der Begeisterung durch herausfordernde **S/4 HANA**-Teamprojekte die Performance unserer Kunden zu verbessern.

Deine Aufgabe

- Du berätst bestehende und neue Kunden bei innovativen Lösungen und übernimmst die Teil-/Projektleitung vom Presales- bis zum Implementierungsprozess im SAP Sales und CRM Bereich
- Du setzt neue Trends im spannenden KMU Umfeld und setzt dich mit den neusten Technologien auseinander
- Du erarbeitest Kundenpräsentationen, bietest Support und machst unsere Kunden erfolgreich

Dein Profil

- Du verfügst über Erfahrung in der Beratung im Bereich Sales/CRM
- Präsentations- und Kommunikationskompetenzen zeichnen dich aus
- Du besitzt eine rasche Auffassungsgabe und hast Freude an neuen Herausforderungen
- Du kennst die Trends im Bereich Sales/CRM
- **Von Vorteil:** Erfahrungen mit S/4HANA Cloud, SAP Sales Cloud

Was wir Dir bieten

- Spannende Herausforderungen am Puls der Cloud-ERP Solution Transformation
- Möglichkeit, die Zukunft von Schweizer Unternehmen mitzuprägen und an aktuellen und innovativen Projekten für unsere Kunden zu arbeiten
- Attraktive Anstellungsbedingungen mit guten Sozialleistungen
- Zentraler Arbeitsort im neuen Bürogebäude (Glatt Tower)

Dein Interesse ist geweckt? Dann freuen wir uns auf das Gespräch mit Dir. Sende uns vorab, gerne deine Unterlagen an bewerbung@agilita.ch.

Bei Fragen oder Anregungen kannst du dich auch an unsere HR-Spezialistin Ulrike Jäger wenden.



Ihre Ansprechperson:

Ulrike Jäger, HR-Spezialistin

Direktwahl +41 (0)44 842 74 15, **E-Mail**